



Cisco Systems France
11, rue Camille Desmoulins
92782 Issy-Les-Moulineaux Cedex 9
France

GOSIS

A l'attention de Monsieur Christophe Lefevre
POLEN – Rue du Gévaudan
48000 Mende

Issy Les Moulineaux, le 10 novembre 2010

Réf. : LB/EL101110-001

Monsieur,

Nous sommes heureux de vous compter parmi nos nouveaux partenaires. Gosis se positionne comme opérateur de services de type « Cloud Computing » avec accompagnement de service à valeur ajoutée. Vous avez retenu Cisco pour les technologies clés de vos sites de production informatique, à savoir les serveurs et les équipements de réseau représentés respectivement par les produits UCS et Nexus. Nous vous remercions de votre confiance dans nos solutions.

Outre la fonction de fournisseur de technologie, Cisco reconnaît en Gosis un partenaire hautement innovant et souhaite engager des actions communes avec votre société pour promouvoir l'image conjointe de Gosis et de Cisco sur ce segment de marché. Parmi les actions envisagées figurent :

- 1) La promotion par Cisco des offres Gosis auprès des partenaires Cisco ne disposant pas d'offres de type « Services Cloud Computing » afin qu'ils envisagent de revendre ces services à leurs clients,
- 2) L'établissement d'un document de référence Gosis/Cisco mettant en avant les qualités de l'offre Gosis en relation avec les offres Cisco. Avec :
 - a. Mise à disposition sur le site internet de Cisco
 - b. Mise à disposition sur le site internet de Gosis,
- 3) Participation de Cisco aux événements médiatiques de Gosis,
- 4) Participation de Gosis aux réunions internes de Cisco pour présentation de l'offre :
 - a. Réunion interne de l'équipe Business Development Data Center
 - b. Réunion d'information des commerciaux Cisco sur l'offre « services cloud ».

Au vu de tous ces critères, Cisco a décidé d'accompagner le lancement de votre projet de Cloud Computing innovant en finançant sans garantie, via sa filiale Cisco Capital France, les matériels serveurs et réseau CISCO permettant le démarrage de l'activité.

Nous sommes confiants dans le fait que ces différentes actions permettront de mettre en valeur les qualités de vos offres, dans l'esprit de faire grandir notre business en commun.

Laurent Blanchard
Vice-président, Cisco Europe
Directeur général, Cisco France